

Evomach

Compie dieci anni L'EVOLUZIONE DEL METALLO

L'azienda veronese, specializzata nell'importazione e nella distribuzione di macchine a bandiera, si prepara a festeggiare il compleanno puntando sul servizio e un assortimento che prevede anche revamping di qualità

Soluzioni uniche ed evolute per lattoneria e industria. E, per la lavorazione della lamiera, macchinari all'avanguardia e tecnologicamente avanzati che permettono di svolgere il lavoro con rapidità, precisione e competenza. Ma anche disponibilità a 360 gradi, un'attenzione par-

ticolare alla formazione e tanta voglia di risolvere anche il problema più complesso. Per Evomach, azienda con sede operativa a Colognola ai Colli (Verona) la parola d'ordine, è «serietà». «L'azienda compirà dieci anni nel 2025: un grande traguardo che non vediamo l'ora di festeggiare»

● Da sinistra Renato Gastaldo, co-fondatore di Evomach, e Davide Stefanello, amministratore delegato di Veneta Lattonerie



LATTONERIA - Ottobre 2024

re. Evomach è stata fondata da me e dal mio socio Piero Merlino, quando abbiamo deciso di specializzarci nell'importazione e nella distribuzione di macchine a bandiera», racconta Renato Gastaldo, co-fondatore dell'azienda. «Da allora tanta strada è stata fatta, sempre in crescendo, e oggi è una solida realtà. Ci occupiamo principalmente di tecnologie di piegatura a tangenziale, parallelamente al pacchetto vendita per tutte le attrezzature e strutture del mondo della lattoneria e dell'industria, muovendoci in tutta Italia. Lo zoccolo duro dei nostri affari è al Nord, ma siamo in espansione al Sud, collaborando con fornitori come Jorns, Jouanel, Schroder, Krasser, Ntm, marchi di grande rispetto».

VENDITA E ASSISTENZA

«Siamo sia tecnici che commerciali. Vendi-

ta e assistenza vanno di pari passo. Il nostro motto è cercare di trovare sempre soluzioni ad hoc per il cliente. Durante il primo approccio, la prima cosa che facciamo è chiedere ai clienti perché hanno bisogno proprio di quel tipo di macchinario. Poi procediamo a trovare una soluzione che si adatti alle loro esigenze», racconta l'imprenditore. Attualmente il business sta abbracciando un iper-sviluppo digitale ed Evomach è sintonizzato su questo trend. «C'è una forte carenza di personale nel mondo della lattoneria, ma anche nell'industria. Per questo ci impegniamo a far evolvere tecnologicamente i nostri macchinari, che diventano sempre più intelligenti. Stiamo iniziando anche a vendere pacchetti 3D, con macchine che si occupano dello sviluppo dopo il disegno del progetto, gestendo l'intero processo e addirittura potenziandolo. Un risparmio di tempo

● Dimostrazioni di funzionamento sulle macchine Jouanel



LATTONERIA - Ottobre 2024



STRATEGIA IN GRANDE PER VENETA LATTONERIE

Davide Stefanello, proprietario di Veneta Lattonerie, è soddisfatto della crescita della sua azienda, specialmente dopo aver acquistato un intero parco macchine per poter curare i progetti in-house, senza dipendere da nessuno. «L'azienda è nata nel 2003. Abbiamo due sedi vicino a Venezia: una a Eraclea e, la nuova, a Torre di Mosto, aperta due anni fa con l'idea di avere un grande magazzino, che si è poi sviluppato con la produzione. Lavoriamo in tutta Italia e all'estero, siamo stati anche in Africa e in Kazakistan solo pochi anni fa. Siamo partiti con sei dipendenti e un fatturato da 2 milioni e mezzo di euro, ora invece siamo oltre 50 addetti, con 10 milioni al netto guadagnati e una flotta di macchine, camion, gru e piattaforme. Ci siamo evoluti in lattonieri a 360 gradi. Ci occupiamo di coperture civili e industriali, di involucri, di fotovoltaico e realizziamo e tagliamo coils e lamiere. Abbiamo raggiunto grandi risultati grazie a una squadra affiatata come la nostra». Secondo Stefanello il supporto di Evomach è stato fondamentale: «Sono stati attenti e hanno creduto subito in noi quando abbiamo spiegato che volevamo realizzare un intero parco macchine. Ora possediamo una calandra, una pressopiegatrice, una punzonatrice, una linea di taglio e una macchina a bandiera, che permette di tagliare, piegare e disegnare lamiere in quantità e di qualità, con grande precisione. L'evoluzione tecnologica, nonostante si tratti di apparecchiature usate e rigenerate, è uno dei tanti plus che abbiamo ottenuto grazie all'azienda, insieme a una formazione efficace e una risposta pronta qualora si presenti un problema o un dubbio. Continueremo ad ampliarci e a essere sempre più evoluti tecnologicamente, non possiamo farne a meno».

notevole per dedicarsi alla qualità», aggiunge Gastaldo, sottolineando la necessità della formazione, che Evomach organizza puntualmente per i propri clienti. «Dopo la consulenza iniziale organizziamo la scolarizzazione dei clienti: dedichiamo una parte alla teoria, accompagnata da slide, libri e anche incontri formativi di persona. Successivamente, durante l'installazione dell'apparecchiatura e l'avviamento alla produzione, il nostro personale spiega nella pratica ogni passaggio. Si stipula allora un contratto di manutenzione, dove i tecnici si presentano due volte all'anno per verificare il buon funzionamento dell'equipaggiamento, e con il pacchetto Service Prime garantiamo la continua assistenza. Dalla segnalazione del problema alla risoluzione non devono passare più di 24 ore».

RAPIDITÀ

Uno scambio di conoscenza, assistenza, macchinari nuovi e rigenerati, che ha attirato Veneta Lattonerie, importante realtà in forte sviluppo che ha acquistato da Evomach un intero parco di mezzi. «L'azienda ha una visione futuristica del proprio business: hanno capito che si devono espandere e che non possono più aspettare i tempi, a volte troppo lunghi, dei fornitori. Così hanno deciso di fare tutto in-house. Per una serie di fortunati eventi siamo riusciti a trovare dei macchinari usati che abbiamo revisionato, rigenerato, certificato